



Grenzen und Möglichkeiten der Verbraucherinformation durch Produktkennzeichnung

Verbraucherbezogene Wirksamkeit von Kennzeichen & Handlungsempfehlungen

Dr. Astrid Epp

I Einleitung: Ziel des Projekts

Projekt

- Wirkung (versteckter) Produkteigenschaften
- Vielfalt der Information: Klassifikation von Produktkennzeichen
- Verbraucherbezogene Wirksamkeit von Produktkennzeichen

Zielsetzung

- <u>Forschungsziel 1:</u> Bestandsaufnahme von Produktkennzeichen in drei ausgewählten Ländern (Deutschland, USA, Schweden) für Lebensmittel, verbrauchernahe Produkte und Chemikalien.
- <u>Forschungsziel 2:</u> Zusammenstellung und Auswertung der aktuellen Kenntnisse über die Wirksamkeit von Produktkennzeichen
- <u>Forschungsziel 3:</u> Ableitung von Handlungsempfehlungen für zielgruppenorientierte Kommunikation mittels Produktkennzeichnung

I Einleitung: Projektdesign

Auftragnehmer:

- Institut für ökologische Wirtschaftsforschung (IÖW)
 - Forschungsfeld "Ökologische Produktpolitik" Büro Heidelberg
- Bearbeitung: Dr. Wilfried Konrad, Dirk Scheer
- Projektlaufzeit 11 Monate

Vorgehensweise:

- Modul I: "Labellandschaften" in Deutschland, Schweden, USA
- Modul II: Wirksamkeit von Kennzeichen Evaluationsstudien

Methodik:

- Label- und Literaturrecherche
- Analyse per desk research

I Einleitung: Labellandschaften - Methodik

Ziel

• umfassende Auflistung von existierenden Produktkennzeichnungen in D, S, USA

Methodik

- Schritt 1: Recherche Produktkennzeichen
 - Internetauftritte Institutionen aus Staat, Wirtschaft, Zivilgesellschaft
 - Branchenrecherche (exemplarische Produkte und Schlüsselbegriffe)
 - Vorarbeiten des Auftragnehmers IÖW
- Schritt 2: Auswahl und Beschreibung exemplarischer Produktkennzeichen
 - Auswahlkriterium ,gesundheitlicher Verbraucherschutz"
 - Exemplarische Auswahl in 2 Fällen:
 - -> Zeichengeber vergibt Vielzahl gleichartiger Zeichen
 - -> Zeichen mit regionalem Geltungsbereich
- Schritt 3: Tabellarische Darstellung der Produktkennzeichen ("Labellandschaften")
 - Systematik der Darstellung "Labellandschaften"
 - Charakterisierung der Produktkennzeichen

I Einleitung: Labellandschaften – Methodik im Fokus

Systematik der Darstellung – Ansatz "Meta-Produktgruppen"

- 1) Produktgruppenübergreifend
- 2) Lebens- & Genussmittel
- 3) Bauen & Wohnen
- 4) Haushalt & Pflege
- 5) Bekleidung & Textilien
- 6) Arbeit & Freizeit

Charakterisierung Studien – Ansatz "Kategorienbildung"

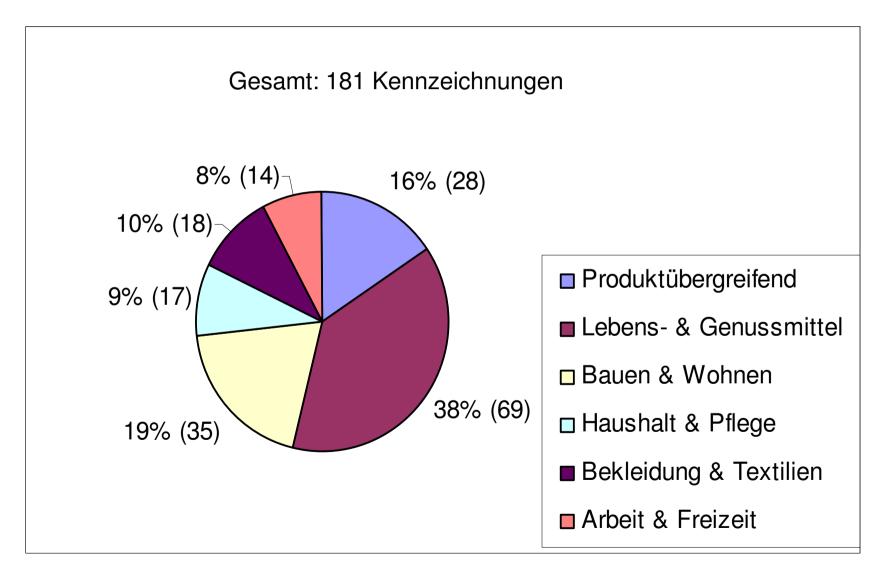
- 1) Kennzeichen
- 2) Wirksamkeitsvariablen
- 3) Methode
- 4) Ergebnisse
- 5) Befragte, Region

I Einleitung: Labellandschaften – exemplarische Übersicht I

Produktgruppen- übergreifend (insgesamt erhoben 28)	Lebens- & Genussmittel (insgesamt erhoben 69)	Bauen & Wohnen (insgesamt erhoben 35)
SER BLAUE ENGRE	Bio nach EG-Öko-Verordnung	natureplus
Haushalt & Pflege (insgesamt erhoben 17)	Bekleidung & Textilien (insgesamt erhoben 18)	Arbeit & Freizeit (insgesamt erhoben 14)
BDIH. Naturitosmon	TEXTILES VERTRAUEN Schadstoffgeprüfte Textilien nach Öko-Tex Standard 100 Prüf-Nr. 00000000 Institut	

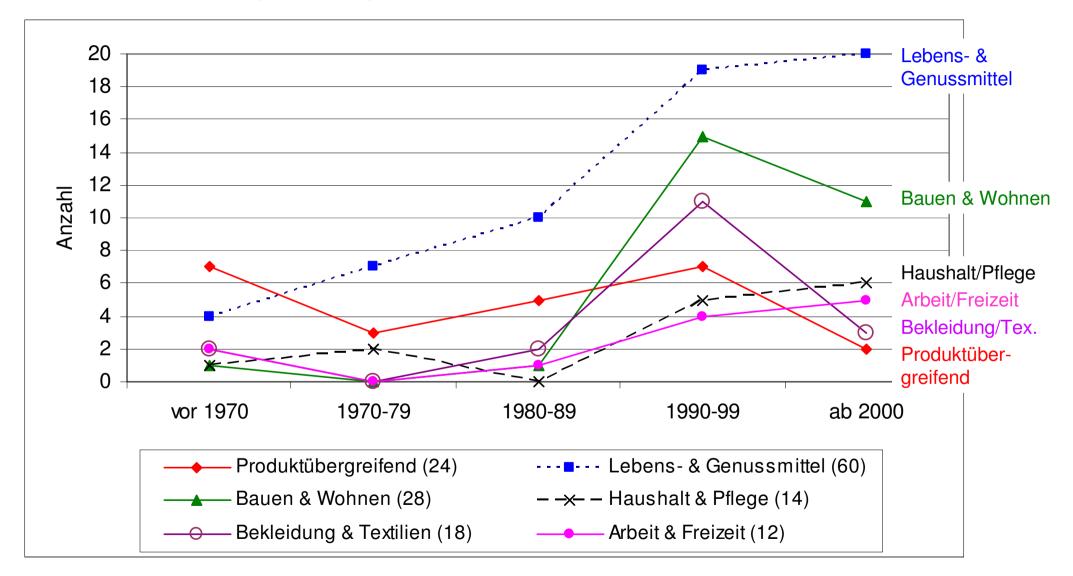
1.3 Charakteristika Labellandschaften: Inhalte

Verteilung Labellandschaften: **Dominanz Lebensmittel**



1.4 Charakteristika Labellandschaften: Zeit

Jahr der Einführung: Schwerpunkt 1990er Jahre



In Klammern hinter den Meta-Bereichen befindet sich die Gesamtanzahl der Zeichen, für die das Jahr der Einführung bekannt ist.



II Evaluationsstudien - Wirksamkeit von Kennzeichen

Übersicht

- 1. Evaluationsstudien
 - Methodik, Übersicht
- 2. Auswertung
 - Wirksamkeit von Produktkennzeichen
- 3. Erfolgreichste Label
- 4. Empfehlungen

II Evaluationsstudien: Methodik

Ziel:

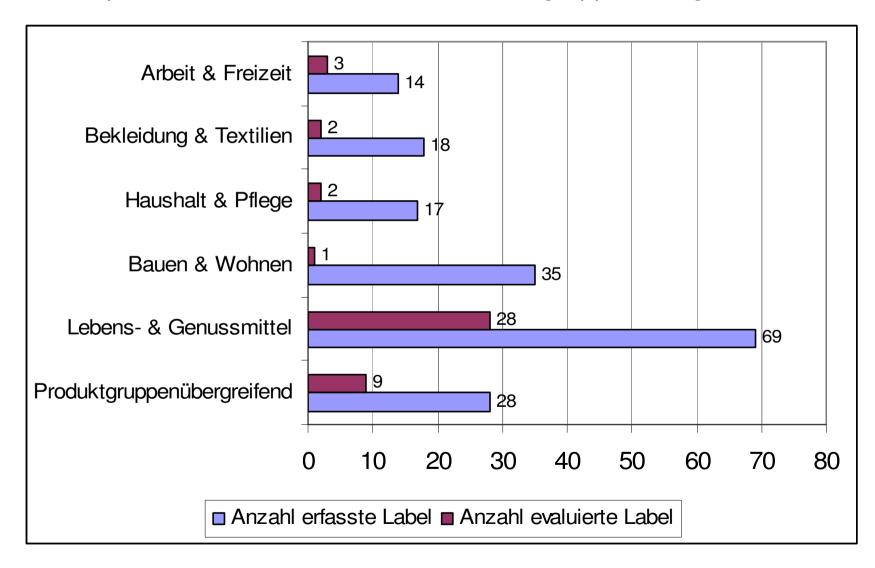
Zusammenstellung von Studien zur Wirksamkeit der Kennzeichnungen auf Konsumenten

Methodik:

- Schritt 1: Recherche Studien
 - Wissenschaftliche Datenbanken, Ressortforschung, Internetseiten der Zeichen
 - Suchwörter: Zeichenname + Schlagwörter (z.B. Konsument, Wirksamkeit)
 - 318 Studien zu Kennzeichen
- Schritt 2: Auswahl Evaluationsstudien
 - Empirische, verbraucherbezogene Wirksamkeitsanalysen
 - 13 Wirksamkeitsvariablen (z.B. Bekanntheit, Kaufverhalten)
 - 78 Evaluationsstudien
- Schritt 3: Auswertung Evaluationsstudien
 - Tabellarische Darstellung
 - Studienergebnisse zu Kennzeichen und Wirksamkeitsvariablen
 - Schlussfolgerungen entlang Leitfragen

Il Evaluationsstudien: Vergleich: erfasste und evaluierte Label

- 45 evaluierte Label = 25 % der erfassten Label
- Schwerpunktbereiche: Lebensmittel, Produktgruppenübergreifend



Il Evaluationsstudien: allgemeine Charakteristika

Publikationszeitpunkt

- Weit überwiegend ab Jahr 2000
- Wenige Studien aus 1990er Jahren und früher

Methoden

- > Quantitative und qualitative Methoden der Sozialforschung
 - Repräsentativbefragung (telefonisch, face to face, online)
 - Persönliche und schriftliche Interviews (point of sale, postalisch)
 - Fokusgruppen
 - Längsschnittanalysen (Blauer Engel, Energy Star)
 - Experimente (z.B. Produktauswahl)

Befragte

- Allgemeine Bevölkerungsumfragen
- Eingegrenzte Zielgruppen ohne soziodemografische Auswahl (z.B. Baumarktkunden, Raucher und Nicht-Raucher)
- Spezifische Personengruppen (z.B. 17- bis 25-jährige Studenten)

II Evaluationsstudien: Leitfragen der Auswertung

- Wie wird der Begriff "Wirksamkeit" definiert?
- Anhand welcher Variablen wurde die Wirksamkeit typischerweise überprüft?
- Welche Auswirkungen haben die Kennzeichen auf das Verbraucherverhalten?
- Wie werden Kennzeichen vom Verbraucher verstanden?
- Was sind die häufigsten Probleme bezüglich der Wirksamkeit der Produktkennzeichnung?
- Welche Kennzeichen sind im Hinblick auf ihr Schutzziel am erfolgreichsten?

II Evaluationsstudien: Wirksamkeit von Produktkennzeichen

Definition Wirksamkeit

- ➤ Begriffsverständnis im weitesten Sinn
 - Erwünschte und unerwünschte Wirkungen (z.B. "Information-Overload")
 - Diffusion: Bekanntheit des Zeichens
 - Kognitive Ebene: z.B. (Risiko-)Wahrnehmung, Vertrauen
 - Handlungsebene: z.B. Kauf- und Nutzungsverhalten

Wirksamkeitsvariablen in den Evaluationsstudien

- Insgesamt 13 Variablen untersucht
- Häufigste Variable:
 - Bekanntheit (32 Labels)
- Weiterer Schwerpunkt:
 - Kaufverhalten, Vertrauen, Zahlungsbereitschaft, Verständnis (je 16-18 Labels)
- Wahrnehmung (8 Labels), Nutzungsverhalten (6 Labels)
- Vereinzelt:
 - Produktassoziationen, Wissen, Bewertung, Informationsverhalten, Signalwirkung

II Evaluationsstudien: Wirksamkeitsvariable Bekanntheit

Bekanntheit (32 Zeichen)

- ➤ 4 Labels haben **ungestützten** Bekanntheitsgrad zwischen 50 und 70%
 - Nordic Swan, Energy Star, Blauer Engel, Grüner Punkt
- > 17 Labels haben gestützten Bekanntheitsgrad von über 40%
 - 90 %: Stiftung Warentest, Nordic Swan, KRAV, Tobacco Warnings
- > Hohe Bekanntheit: v.a. staatlich getragene Kennzeichen
- Problem: viele Zeichen bei Verbrauchern unbekannt
 - 15 Labels haben gestützte Bekanntheit < 40%
 - Bio-Kennzeichen ökologischer Anbauverbände und Handelsunternehmen
 - Fair Trade-Siegel (Deutschland), Öko-Tex Standard 100, Euroblume

II Evaluationsstudien: Wirksamkeitsvariable Verständnis

Verständnis (16 Zeichen)

- > Die meisten der untersuchten Labels werden verstanden
 - Schutzziele werden erkannt: Gesundheit, Sicherheit (Konformitätslabel), Umwelt (Blauer Engel etc.)
 - Produktvergleiche werden unterstützt (z.B. Differenzierung Toxitätsniveaus)
 - Multiple Inhalte sind vermittelbar, z.B. Nutrition Facts Label
- Für 7 Labels wurden Verständnisgrade gemessen:
 - 90% Blauer Engel
 - 70 89% GS-Zeichen, VDE, EU-Energiekennzeichen, Energy Star
 - 50 69% CE-Kennzeichnung, Nordic Swan
- ➤ Verständnisprobleme nur bei 4 der untersuchten Labels
 - z.B. Euroblume: Umweltbezug unklar
 - z.B. EU-Label zu Allergenen: Format erschwert Verständnis

II Evaluationsstudien: Wirksamkeitsvariable Kaufverhalten/Zahlungsbereitschaft

Kaufverhalten (18 Zeichen)

- Für 13 Label gilt: wenn Label Verbrauchern bekannt ist, wird beim Einkauf darauf geachtet
 - z.B. Energy Star (84% achten darauf bei Einkauf, 40% sehr stark)
- Einfluss soziodemografischer Faktoren
 - z.B. Bio-Siegel: Einkaufsrelevanz steigt mit Einkommen
- Probleme
 - Preis, Marke, Lebensdauer f
 ür Kaufpr
 äferenz wichtiger als Zeichen
 - Einstellungen als Filter: z.B. Umweltorientierte achten auf Blauen Engel

Zahlungsbereitschaft (16 Zeichen)

- Überwiegend Mehrpreisbereitschaft für ausgezeichnete Produkte
 - z.B. USDA Organic-Kennzeichnung
- Einfluss von Umfeldfaktoren: Konkurrenzmarken, Preissegment, Einkaufsort
 - z.B. Fair Trade: Mehrpreisbereitschaft im Supermarkt kleiner als im Eine-Welt-Laden

II Evaluationsstudien: Wirksamkeitsvariable Wahrnehmung

Wahrnehmung (8 Zeichen)

- Gesundheitsbezogene Zeichen werden rezipiert
 - z.B. Nutrition Facts Label, Tabak-Warnhinweise, EU-Lebensmittelkennzeichnung
- Gesundheitsbezogene Zeichen verändern Risikowahrnehmung
 - Health Claims, Nutrition Facts Label, Tabak-Warnhinweise: mindern oder erhöhen Einschätzung von Gesundheitsgefahren durch Lebensmittel und Zigaretten

II Evaluationsstudien: Wirksamkeitsvariable Nutzungsverhalten

Nutzungsverhalten (6 Zeichen)

- Gesundheitsbezogene Label induzieren Verhaltensänderungen
 - ➤ Gesundheitsbewusstere Ernährung weniger Fett, mehr Ballaststoffe (insbesondere Nutrition Facts Label)
 - ➤ Tabak-Warnhinweise (USA, EU): Impulse, Rauchen einzustellen oder zu verringern
- Chemikalien-Warnhinweise
 - ➤ bei Stress werden Zeichen weniger beachtet, verlieren an Wirksamkeit

III Erfolgreiche Kennzeichen

Definition "erfolgreiches Kennzeichen"

- Strenges Kriterium: Beeinflussung des Verbraucherverhaltens
- · Weiches Kriterium: Bekanntheit

Schutzziele

- Gesundheit
- Umwelt
- Soziales
- Arbeitsschutz
- Tierschutz
- Informationsfreiheit

Wirksamkeitsvariablen

- Bekanntheit
- Kaufverhalten
- Nutzungsverhalten

III Erfolgreiche Kennzeichen: Schutzziel Gesundheit

Erfolg durch Bekanntheit und Verhaltensänderungen (Kaufverhalten): 3 Label

- Fokus: Produktvergleich, Bio-Lebensmittel
- Stiftung Warentest, Bioland, Bio-Siegel

Erfolg durch Verhaltensänderungen: 5 Label

- Fokus: Produktvergleich, Inhaltsangaben, Warnhinweise
- Nutrition Facts Label: Kauf- und Nutzungsverhalten
- Consumer Reports: Kaufverhalten
- EU- und US-Tabakkennzeichnung, Labels of hazardous products: Nutzungsverhalten

Erfolg durch Bekanntheit: 7 Label

- Fokus: Konformität, Bio-Lebensmittel, ökologische Textilien, herkömmliche Qualität
- KRAV, GS-Zeichen, VDE, CE-Kennzeichen, DLG-prämiert, Demeter, PURE WEAR



III Erfolgreiche Kennzeichen: Schutzziel Umwelt

Erfolg durch Bekanntheit und Verhaltensänderungen (Kaufverhalten): 3 Label

- Fokus: Energie, Produktgruppenübergreifend
- EU-Energiekennzeichnung (84%)
- Blauer Engel (83%)
 - Einfluss auf Kaufverhalten: Tendenz sinkend
- Energy Star (74%)

Erfolg durch Bekanntheit: 1 Label

- Fokus: Produktgruppenübergreifend
- Nordic Swan (70%)

Nutzungsverhalten bei Schutzziel Umwelt nicht evaluiert

EU-Energiekennzeichnung	Blauer Engel	Energy Star	Nordic Swan
Energie Nordeller NOVE	SEL BLAUE ENGRE	ENERGY STAR	

III Erfolgreiche Kennzeichen: Schutzziele Soziales, Arbeitsschutz

Schutzziel Soziales

- 1 Label: Erfolg durch Verhaltensänderungen (Kaufverhalten)
 - Fokus: Fair Trade
 - Fair Trade-Siegel (Deutschland)
- 2 Label: Erfolg durch Bekanntheit
 - Fokus: Fair Trade
 - Max Havelaar (88%)
 - Rättvisemärkt (69%)
- Nutzungsverhalten bei Schutzziel Soziales nicht evaluiert







Schutzziel Arbeitsschutz

- 2 Label: Erfolg durch Bekanntheit
 - Fokus: Konformität
 - VDE-Zeichen (75%)
 - CE-Kennzeichnung (63%)
- Kauf- und Nutzungsverhalten bei Schutzziel Arbeitsschutz nicht evaluiert







III Erfolgreiche Kennzeichen: Schutzziele Tierschutz, Informationsfreiheit

Schutzziel Tierschutz

- Erfolg durch Bekanntheit und Verhaltensänderungen (Kaufverhalten): 1 Label
 - Fokus: Bio-Lebensmittel
 - Bioland (88%)
- Erfolg durch Bekanntheit: 2 Label
 - Fokus: Bio-Lebensmittel
 - KRAV (96%), Demeter (46%)
- Nutzungsverhalten bei Schutzziel Tierschutz nicht evaluiert

Bioland ÖKOLOGISCHER LANDBAU





Schutzziel Informationsfreiheit

 Zu Labels mit dem Schutzziel Informationsfreiheit (z.B. Certified Vegan, spiel gut, Blaue Flagge) liegen keine Evaluationsstudien vor.

III Erfolgreiche Kennzeichen: Charakteristika

- Jahr der Einführung: erfolgreiche Kennzeichen sind überwiegend ältere Kennzeichen; 9 von 22 älter als 30 Jahre
- Format: überwiegend Formatkombination aus Text und Bild (14 Zeichen); reine Textmarken (5 Zeichen) und reine Bildmarken (3 Zeichen) selten
- **Produkte:** alle Meta-Bereiche unter erfolgreichen Kennzeichen vertreten; Dominanz Bio-Lebensmittel und fairer Handel
- Kriterien für Vergabe: keine bestimmten Erfolgsmuster identifizierbar; Kennzeichen mit Orientierung an gesetzlichen Vorgaben und Kennzeichen mit eigenen Kriterien
- **Träger der Zeichen:** alle Trägerschaften vertreten ("Staat", "Wirtschaft", "Zivilgesellschaft")

IV Fazit: Häufigste Wirksamkeitsprobleme

Geringe Bekanntheit

- Gründe: Labelvielfalt; überragende Bekanntheit einiger weniger führender Labels, Labelkonkurrenz (Beispiel Euroblume vs. Blauer Umweltengel)

Verständnisprobleme

- Zum Teil wegen geringer Bekanntheit, oft nicht selbsterklärend (Euroblume, GEEA-Energielabel; EU-Allergen-Kennzeichnung wegen zu viel Text
- Health Claims teils schwer von Werbung zu unterscheiden, teils missverständlich ("may cause")

Geringe Relevanz bei der Kaufentscheidung

- Kriterien Preis, Lebensdauer und Leistung (EU-Energiekennzeichen) beziehungsweise Preis und Marke (Bio-Siegel) haben stärkere Bedeutung für die Bildung von Kaufpräferenzen haben als das Produktkennzeichen

Geringe Relevanz bei Nutzungsverhalten

- Nutzung immer abhängig von vorherigen Einstellungen und aktuellen Kontexteinflüssen (z.B. werden Nährwertinformationen vor allem von Menschen genutzt, die Diät halten)

IV Fazit: ,Daumenregeln' für behördliche/politische Entscheidungsträger

- ➤ Wirksamkeitsvariable Bekanntheit conditio sine qua non
- ➤ Bild- und Textkombinationen bevorzugen
- Wirksamkeitsunterschiede Kennzeichen auf prioritäre Zielgruppen ausrichten
- Einflusskonkurrenzen beachten: Kennzeichen, Preis, Marke, Einkaufsstätten
- > Vertrauen in Zeichengeber Voraussetzung für Verhaltensbeeinflussung
- ➤ Labels einfach gestalten aber auch komplexe Zeichen erfolgreich
- Schutzziel Gesundheit: Kennzeichen fördern gesundheitsbewusstes Verhalten

Kooperationen und Dank

Wilfried Konrad
Dirk Scheer

Institut für ökologische Wirtschaftsforschung (IÖW) GmbH / Heidelberg

Gaby-Fleur Böl Stephanie Kurzenhäuser Katharina Sachse Ellen Ulbig



Abteilung Risikokommunikation **Bundesinstitut für Risikobewertung**Berlin



DANKE FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT

Astrid Epp

Bundesinstitut für Risikobewertung

Thielallee 88-92 • D-14195 Berlin

Tel. 0 30 - 84 12 - 0 • Fax 0 30 - 84 12 - 47 41

bfr@bfr.bund.de • www.bfr.bund.de

III Zusammenschau: Produktkennzeichnungen, die nachgewiesenermaßen das Verbraucherverhalten beeinflussen (können*)





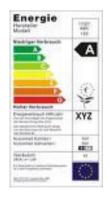
















SURGEON GENERAL'S WARNING: Quitting Smoking Now Greatly Reduces Serious Risks to Your Health DANGER! /POISON! /WARNING! /CAUTION!

(labels of hazardous products)

